



## Dienstenwijzer

- **Bles & Van der Does Financiële Planning B.V.** K.v.K. nr 08110463
- **Bles & Van der Does Assurantiën B.V.** K.v.K. nr. 08137102

### **Versie September 2023**

Informatiebrochure in het kader van de Wet op het Financieel Toezicht.

#### **Inhoud:**

- NAW-gegevens
- Onze deskundigheid- en kwaliteitswaarborgen
- Aard van dienstverlening/adviesvrij
- Selectie aanbieders
- Wijze waarop wij beloond worden/transparantie
- Wat wij van u verwachten
- Beëindiging relatie
- Hebt u een klacht of aanbeveling?

#### **Naam en adres:**

Naam : **Bles & Van der Does**  
Bezoekadres : Deurningerstraat 224  
Postadres : Postbus 492, 7500 AL Enschede  
Telefoon : 053 – 800 10 10  
Email : [info@blesvanderdoes.nl](mailto:info@blesvanderdoes.nl)  
Website : [www.blesvanderdoes.nl](http://www.blesvanderdoes.nl)

#### **Onze deskundigheid- en kwaliteitswaarborgen:**

- Registratie ingevolge WFT bij de Autoriteit Financiële Markten (AFM) onder nummer 12005619;
- Aansluiting bij Kifid onder nummer 300.002911;
- Inschrijving bij Autoriteit Persoonsgegevens (AP) onder nummer M1261719;
- Bezit van Beroepsaansprakelijkheidsverzekering;;
- Permanente educatie adviseurs en relatiebeheerders;

Op onze dienstverlening zijn algemene voorwaarden van toepassing.

Nadere informatie over bovenstaande kunt u vinden op onze website [www.blesvanderdoes.nl](http://www.blesvanderdoes.nl)

## **Aard van de dienstverlening**

**Met de vergunning die wij hebben mogen wij bemiddelen in:**

- Financiële Planning
- Levensverzekeringen
- Schadeverzekeringen
- Hypothecair krediet
- Consumptieve financieringen
- Sparen en beleggingsfondsen
- Begeleiding bij echtscheiding

## **Adviesvrij**

Ons kantoor is adviesvrij. Dat wil zeggen dat wij geen enkele contractuele verplichting hebben om u te adviseren om te kiezen voor de financiële producten van bepaalde verzekeringsmaatschappijen, banken en/of hypotheekverstrekkers, met uitzondering voor betalen en sparen. Daarvoor hebben wij een exclusieve samenwerking met de Regiobank.

Wij zijn een volledige zelfstandige onderneming. Geen enkele bank, verzekeraar of andere aanbieder van financiële producten heeft stemrechten of een aandeel in ons kapitaal.

## **Selectie van aanbieders**

Periodiek maken wij een selectie van de financiële producten die verzekeringsmaatschappijen en banken voeren. Hierbij werken wij met een aantal voorkeursmaatschappijen. Wij bepalen zelf wie dat zijn.

## **Wijze waarop wij beloond worden.**

Onze beloning is net zo transparant als onze dienstverlening. De beloning die wij verlangen is op basis van uurtarief, vaste fee of abonnement. Wij ontvangen geen vergoedingen van de banken, verzekeraars of aanbieders. Alleen voor schadeverzekeringen en consumptieve financieringen ontvangen wij een doorloopprijs. Wij informeren u dan graag over de hoogte daarvan.

In ons (gratis) kennismakingsgesprek zullen wij u hierover vooraf informeren.

Omdat financiële dienstverlening zich vaak uitstrekt tot een bredere oriëntatie op financiële producten, kunt u van ons een integrale aanpak verwachten die rekening houdt met wat in uw specifieke situatie van belang is. In onze praktijk vormen uw wensen en persoonlijke situatie het uitgangspunt. Wij beschikken over de kennis, de expertise en de contacten met leveranciers van financiële producten die daarvoor nodig zijn.

U bent bij ons vrij in de eindkeuze van aanbieder(s) en product(en). Wij zullen u met onze professionele kennis en ervaring ondersteunen in het maken van deze selectie.

Dit houdt onder meer in:

1. Inventariseren van uw wensen, behoeften en uw risicobereidheid; het vastleggen van uw klantprofiel.
2. Informatie verstrekken over in de markt beschikbare passende financiële constructies en financiële producten;
3. Voorleggen van alternatieven en berekeningen op basis van verschillende producten en aanbieders;
4. De consequenties van te nemen beslissingen inzichtelijk maken;
5. Toelichten en motiveren van het verstrekte advies;
6. Schriftelijk vastlegging en beschrijving van het uitgebrachte advies.

Aansluitend daarop helpen wij u met het aangaan van overeenkomsten tussen u en de financiële instelling van uw keuze. Ook daarbij blijven wij u begeleiden met onze advisering en bemiddeling. Indien nodig en wenselijk, onderhouden wij namens u de contacten met de leveranciers van deze financiële producten.

### Beloning medewerkers

Onze medewerkers worden via beloningen niet geprikkeld tot het onzorgvuldig behandelen van klanten. Zij worden beloond op basis van een vast - en marktconform salaris. Afhankelijk van de bedrijfsresultaten bestaat de mogelijkheid van een extra maandsalaris. Wij sturen onze medewerkers aan op integer, zorgvuldig en klantgericht handelen waarbij de focus ligt op de belangen van de klant en onze onderneming op lange termijn.

Om u inzicht te geven in het aantal uren dat wij besteden aan de diverse productvormen waarover wij u kunnen adviseren, volgt hieronder een indicatie van het gemiddelde aantal uren bij deze diverse producten en daarbij behorende tarieven.

### Advies en bemiddeling

Product / Dienst	Gemiddelde uren	Gemiddeld tarief in euro's
Hypotheek	15 tot 25	2.500 – 3.750
Onderhouds/Aftersalesgesprek	3 - 5	525 - 875
(Complex) product	5 - 10	875 – 1.750
Ontslag hoofdelijk aansprakelijkheid	15 - 20	2.500 – 3.500
2 <sup>e</sup> hypotheek aanvragen	15 - 25	2.500 - 3.750
Financieel plan particulieren		
■ bestaande relaties	5 - 8	875 – 1.400
■ nieuwe relaties	6 - 9	1.050 – 1.575
Financieel plan Ondernemers	p.m.	uurtarief
Aangifte Inkomstenbelasting		
■ particulier en inkomen uit loondienstverband		150 (dubbel) - 110 (enkel)

Deze tarieven zijn gebaseerd op de volgende uurtarieven (incl. BTW).

Adviseur financiële planning	€ 175,--
Medewerker relatiebeheer	€ 110,--
Belastingconsulent	€ 110,--
Assurantie adviseur particulier/zakelijk	€ 150,--

Voor de volgende productgroepen hebben wij een separaat verzekeringskaart: Hypotheek, Vermogen opbouwen en Risico's afdekken.

### **Abonnement beheer en/of advies (nazorg)**

Afspraken over beheer van producten en gewenste periodieke onderhoudsgesprekken door Bles & Van der Does Financiële Planning B.V. worden vastgelegd in een servicecontract Abonnement voor Beheer en Advies. De kosten voor beheer van producten bedragen voor een complex product (zoals hypotheeken en vermogensopbouw) en voor eenvoudige producten (zoals overlijdensrisicoverzekering en woonlastenvoorziening) € 11,- p.mnd., ongeacht het aantal producten. De dienstverlening beheer gaat verder dan de wettelijke zorgplicht, welke is vastgelegd in ons document voor beheer en advies en is inclusief een update gesprek per minimaal 5 jaar of bij renteverlenging en expiratie van het product.

U wordt gebeld voor deze afspraak. Kosten voor beheer gelden alleen voor nieuwe producten die afgesloten zijn na 1 januari 2013. Advieskosten die niet onder beheer vallen kunnen naar keuze in het abonnement meegenomen worden of op uurtarief plaatsvinden. Ingeval van abonnement bedraagt deze € 10,-per maand bij een onderhoudsgesprek per 5 jaar of vaker indien nodig op uw verzoek, dan wel op ons verzoek.

### **Wat verwachten wij van u**

Om ons werk goed te kunnen doen is het van essentieel belang dat u juiste en volledige gegevens aan ons verstrekt. Deze gegevens vormen namelijk de basis voor de totstandkoming van ons advies. Op basis van onjuiste of onvolledige informatie kunnen zich situaties voordoen die verstrekende gevolgen kunnen hebben. Daarnaast kunnen financiële dienstverleners op basis van hun voorwaarden eventueel uitkeringen weigeren, contracten verbreken of overeenkomsten niet erkennen.

Ook vinden wij het erg belangrijk dat u wijzigingen in uw persoonlijke situatie evenals wijzigingen van verzekerde zaken of bestemmingen van onroerend goed tijdig aan ons en/of de verzekeraar en geldverstrekker doorgeeft. U kunt hierbij denken aan situaties als verandering werkgever of dienstverband, gezinsuitbreiding, samenwonen, huwelijk of beëindiging samenleving, overlijden, verhuizen etc. Alleen op deze manier kunnen wij ervoor zorgen dat ons advies up-to-date blijft.

### **Beëindiging relatie**

U hebt het recht om op elk moment de relatie met ons kantoor te beëindigen. U kunt de betreffende verzekeringsmaatschappij verzoeken lopende verzekeringen over te dragen naar de adviseur van uw keuze. Ook kunnen wij het initiatief nemen om de relatie met u te beëindigen. Dit laat onverlet dat bestaande verzekeringscontracten in stand blijven.

### **Uw privacy**

We hechten enorm belang aan de bescherming van uw privacy. Zie daarvoor de bijlage: Bles & Van der Does Privacy-statement.

### **Hebt u een klacht of aanbeveling?**

Uiteraard doen wij ons best u zo goed mogelijk van dienst te zijn. Bent u echter niet tevreden, dan vragen wij u ons dit te laten weten. Wij doen dan ons best om u weer tevreden te stellen. Het gaat hierbij niet alleen om een min of meer ernstige tekortkoming (klacht) maar ook elke vorm van aanbeveling die u ons kunt geven waardoor wij onze dienstverlening kunnen verbeteren. U kunt uw klacht mondeling, schriftelijk, per post of per email bij ons indienen. Wij zullen deze klacht vastleggen en binnen 5 dagen aan u bevestigen. Tevens ontvangt u binnen drie weken van ons een inhoudelijke reactie. Vindt u dat wij niet naar uw tevredenheid op uw klacht hebben gereageerd, dan kunt u contact opnemen met de volgende onafhankelijke klachteninstantie: Klachteninstituut Financiële Dienstverlening, Postbus 93257, 2509 AG Den Haag, telefoon 0900 – 355 22 48, e-mail [info@kifid.nl](mailto:info@kifid.nl); [www.kifid.nl](http://www.kifid.nl)